



creating fashion

ACCOUNT MANAGER FR

**Tonickx** est une entreprise familiale et innovatrice où une équipe passionnée et enthousiaste dessine et produit des vêtements pour femmes. Nos créations sont fournies aux détaillants et aux marques de mode nationales et internationales. Les créations de Tonickx sont produites dans nos propres ateliers près de l'Europe, ce qui nous permet de réagir rapidement aux dernières tendances de la mode de manière très durable.

### **Account Manager @ Tonickx: Create Fashion Together.**

Pour soutenir la croissance de Tonickx, nous recherchons un Account Manager supplémentaire pour le marché français. D'une part, nos Account Managers recherchent les bons designs et les bonnes créations, qui sont affinés en collaboration avec les départements de style de nos clients. D'autre part, nos Account Managers recherchent de nouveaux clients où la durabilité et la qualité vont de pair avec la mode.

### **Comment tes jours seront-ils remplis ?**

T'apprends à connaître tes clients de façon intégrale. T'analyse les tendances du marché et les besoins des consommateurs. Sur la base de ces informations, tu proposes - avec l'équipe de stylistes de Tonickx - une collection qui s'intègre parfaitement à la gamme existante du client;

Tu pars régulièrement en déplacement pour assister à des réunions commerciales, nouer des contacts et présenter la collection Tonickx aux clients. Tu apprends les dernières tendances de la mode que tu peux transmettre sans problème aux clients;

La prospection active fait naturellement partie de ton travail et tu pars sans crainte sur la route, à la recherche de nouveaux clients;

Tu es capable de préparer des calculs de prix et des devis bien équilibrés, en tenant compte des marges requises;

En interne, tu fournis un retour constructif au département de stylisme sur les réactions des clients;

Enfin et surtout... t'assistes en tant qu'ambassadeur de Tonickx en promouvant l'image, en prenant soin du nom et de la réputation de Tonickx dans tous les contacts externes, événements et networks auxquels tu participes.

### **Notre candidat idéal...**

Il a le sens du commerce et sait comment établir des relations avec les clients existants et les nouveaux prospects;

La communication est parfaitement au point et établir des contacts, vendre et entretenir des relations sont sa seconde nature;

Il a au moins 7 ans d'expérience professionnelle, dont plusieurs années dans une fonction de vente. Est capable de créer un plan de vente et sait comment créer un pipeline sain avec l'objectif poursuivi;

A le sens du détail et peut faire des analyses et tenir des dossiers en ordre sans difficulté;

Son style de communication lui permet de communiquer à tous les niveaux et il est capable de consulter et d'informer de manière constructive tous ses collègues;

Parle couramment le français (et de préférence le néerlandais), et peut se débrouiller en anglais;

Possède une certaine intelligence esthétique ; a de préférence une affinité avec la mode et le fashion ;

Est prêt à voyager à l'étranger pour rendre visite à des clients et assister à des salons/événements ;

### **Notre offre**

Un travail varié et stimulant où il est possible de travailler de manière très indépendante ;

Une équipe soudée et enthousiaste qui valorise la collaboration ;

Un salaire compétitif composé d'une rémunération fixe et variable ;

Des extras intéressants tels que diverses activités d'équipe, des possibilités de formation,...

Un emploi dans une entreprise familiale avec des lignes (de communication) courtes, mais des ambitions internationales et donc beaucoup d'espace pour se développer.

Avons-nous attiré ton intérêt ? Ensuite, faites-nous rapidement savoir quel est ton profil en envoyant un courriel à [hrm@tonickx.com](mailto:hrm@tonickx.com).