



**Tonickx** is een innoverend en vooruitstrevend familiebedrijf waar een gepassioneerd en enthousiast team damesmode ontwerpt en produceert. Onze creaties worden geleverd aan nationale en internationale moderetailers en merken. De creaties van Tonickx worden geproduceerd in onze eigen ateliers dicht bij Europa waardoor we op een zeer duurzame manier snel kunnen reageren op de laatste mode trends.

---

### **Account Manager @ Tonickx: Create Fashion Together.**

Om de groei van Tonickx te ondersteunen zoeken we een extra Account Manager voor de Franse markt. Onze Account Managers zoeken enerzijds naar de juiste designs en creaties die samen met de styling afdeling van onze klanten volledig op punt gezet worden. Anderzijds gaan onze Account Managers op zoek naar nieuwe klanten waar duurzaamheid & kwaliteit hand in hand gaan met mode.

---

### **Hoe zullen jouw dagen worden gevuld?**

Je leert je klanten door en door kennen. Je analyseert markttrends en behoeften van de consument. Op basis van die informatie stel je – samen met het Tonickx styling team – een collectie voor die naadloos aansluit bij het bestaande aanbod van de klant.

Je trekt er regelmatig op uit om commerciële meetings bij te wonen, contacten te leggen en de Tonickx collectie voor te stellen aan de klanten. Je leert de laatste mode trends die je vlot kan doorgeven aan de klanten.

Actief prospecteren behoort uiteraard tot je takenpakket en je gaat zonder vrees de baan op, op zoek naar nieuwe klanten.

Je bent in staat om evenwichtige prijscalculaties op te maken en offertes op te stellen, met oog voor de vereiste marges.

Je geeft intern opbouwende feedback aan de styling-afdeling over reacties van klanten;

Last but not least...je treedt op als een Tonickx-ambassadeur door het uitdragen van het imago, het zorg dragen voor de goede naam en reputatie van Tonickx in alle externe contacten, events en netwerken waar je aan deelneemt.



VACATURE ACCOUNT MANAGER BELGIUM & THE NETHERLANDS

### **Onze ideale kandidaat...**

Is commercieel gedreven in hart en nieren; weet relaties op te bouwen met zowel bestaande klanten als nieuwe prospecten;

Communicatie is helemaal 'on point' en contacten leggen, verkopen en relaties opbouwen/onderhouden zijn zijn/haar tweede natuur;

Heeft minimum 7 jaar werkervaring, waarvan enkele jaren binnen een salesfunctie, en maakt ondertussen een sales plan op, en weet een gezonde pijplijn op te bouwen met het vooropgestelde target/doel;

Heeft oog voor detail en kan zonder problemen analyses maken en administratie in orde houden;

Door zijn/haar communicatiestijl kan hij/zij op alle niveaus communiceren en is in staat constructief te overleggen met en terug te koppelen naar alle collega's;

Spreekt vloeiend Frans en kan zichzelf verhelpen in het Engels en bij voorkeur Nederlands;

Heeft een zekere esthetische intelligentie; waarbij de fashion-microbe geen onmiddellijke must is, echter wel een plus;

Is bereid naar buitenland te reizen om klanten te bezoeken en events/beurzen bij te wonen;

---

### **Wat bieden wij jou aan?**

Een afwisselende, uitdagende job waar je zeer zelfstandig te werk kan gaan;

Een hecht en enthousiast team dat collaboratie hoog in het vaandel draagt;

Een competitief salaris dat bestaat uit een vast en een variabel verloningspakket;

Leuke extraatjes zoals diverse teamactiviteiten, mogelijkheid voor opleidingen,...

Een job in een familiebedrijf met korte (communicatie)lijnen, met internationale ambities en dus heel wat ruimte om te groeien.

Hebben we je interesse gewekt? Vertel dan snel over jezelf en jouw ervaring door een mail te sturen naar [hrm@tonickx.com](mailto:hrm@tonickx.com)